

# Transparantie geeft Fokker Technologies meer grip op transport

**Fokker Technologies en Stork Technical Services wilden de transporten vanuit hun vele vestigingen inzichtelijker maken en zo mogelijk meer grip krijgen op de vervoerscontracten. Dat is aardig gelukt met ShipitSmarter. “Zo kun je het corporate procurement-werk beter doen en je interne klanten optimaal bedienen.”**



**Bart Vermeulen:**  
**“Met Shipit-smarter managen wij alle transport modaliteiten.”**

Wie vanuit een centrale inkooprol grip wil krijgen op de contracten voor het transport vanuit tientallen werkmaatschappijen, heeft zonder hulp een zware taak. Contractbeheer en het nagaan of wel aan die contracten is voldaan is een stevig karwei en vergelijken is moeilijk. “Geen enkele vervoerder is sterk op alle punten, zoals prijs, transitijd en betrouwbaarheid”, zegt Bart Vermeulen, als ‘Category manager’ verantwoordelijk voor centrale inkoop van transport bij Fokker Technologies, dat net als Stork Technical Services onderdeel uitmaakt van Stork BV. Voor Vermeulen was dat reden over te stappen naar ShipitSmarter, dat die taken voor een bedrijf kan ondersteunen en vereenvoudigen.

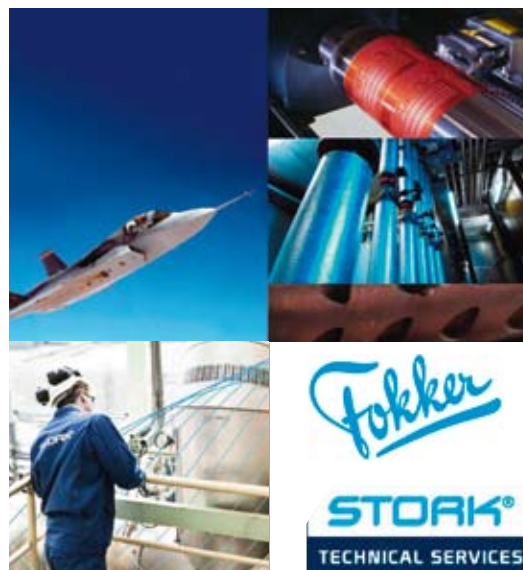
## TRANSPARANTIE EN KOSTENREDUCTIE

Fokker Technologies en Stork Technical Services zijn actief op gebieden die variëren van vliegtuigonderhoud en ontwikkeling & productie van vliegtuigonderdelen tot technische dienstverlening voor de olie- en gasindustrie. Tot enkele jaren geleden werd er voor het vervoer van de diverse producten (via express-, lucht- en wegvervoer) vertrouwd op de kennis en ervaring van lokale shipping-medewerkers, die elk hun eigen relaties onderhielden met centraal gecontracteerde en ook lokale vervoerders. “Maar met ShipitSmarter beschikken we nu over één platform waarmee we overal op dezelfde manier het transport kunnen managen, over verschillende transportmodaliteiten heen”, zegt Vermeulen.

Doordat op elke vestiging via het Stork Transport Portal/ ShipitSmarter nu zichtbaar is welke transporteurs op bepaalde vlakken sterk zijn en welke prijs daarvoor centraal is afgesproken, worden op de lokale vestigingen betere transportbeslissingen genomen. Dat heeft zeker tot een kostenreductie geleid, stelt hij. “Er worden door die transparantie in de praktijk andere keuzes gemaakt dan voorheen.”

**INVOICE CONTROLE** De inzichtelijkheid in alle ingeboekte zendingen levert Vermeulen ook een ‘shipment profiel’ op van de hele organisatie. “Dat stelt je in staat offertes goed door te rekenen en je inkoopwerk goed te doen.” Naast die transparantie ziet Vermeulen nog een

paar belangrijke voordelen, zoals invoice-controle. “Daarbij kun je op basis van digitale kopiefacturen makkelijk een vergelijking maken met de contractafspraken. Dat is iets wat op veel inkoopgebieden nogal lastig is.” De invoice-controle is inmiddels goeddeels ingevoerd. Een ander pluspunt is het bericht dat klanten automatisch vanuit ShipitSmarter ontvangen als hun zending onderweg is, iets waar veel klanten om vroegen.



Inmiddels is ShipitSmarter in zo'n 50 Nederlandse vestigingen ingevoerd. Ook voor Duitse en Belgische vestigingen wil Vermeulen het Transport Portal (waarachter ShipitSmarter schuilgaat) beschikbaar maken. Een volgende stap is het inzetten van de portal voor het inbound verkeer. Ook het managen van de door Fokker Services te repareren vliegtuigonderdelen wordt op deze manier aangepakt. Hoe sneller dat proces verloopt, hoe beter de voorraden zijn te optimaliseren.

Aandacht voor het systeem blijft wel nodig, zegt Vermeulen. “Niet alleen vanwege het uitbreiden van de functionaliteiten, maar ook voor bijvoorbeeld het managen van de tarieven in het systeem.” Maar voor meer inzicht in de transportstromen heeft hij veel over.

## ShipitSmarter

Olympia 1A  
 1213 NS Hilversum  
 fax: + 31-84 740 4253  
 24/7: + 31-88 744 7447  
 Support.nl@ShipitSmarter.com  
 www.shipitsmarter.com

**Bespaar transportkosten en verbeter je klantenservice**

**SHIP it**  
**SMARTER.COM**